



LYCÉE POLYVALENT SIMONE VEIL

RÉVÉLER ET PROMOUVOIR
TOUS LES TALENTS DE DEMAIN



BTS MCO MANAGEMENT COMMERCIAL OPÉRATIONNEL

ACCÈS À LA FORMATION

BTS accessible aux élèves de :

- Terminale STMG
- Terminale bac général
- Terminale bac pro commerce et vente
- Toute formation supérieure.

La sélection des candidatures est effectuée sur la base du dossier Parcours sup.

FORMATION
INITIALE

OU EN
ALTERNANCE

► INFORMATIONS COMPLÉMENTAIRES

Lycée Polyvalent Simone Veil - 21 rue Evariste Galois 19100 Brive

☎ 05 55 873 873

www.lpo-simone-veil.ac-limoges.fr



LYCÉE POLYVALENT
SIMONE VEIL
RÉVÉLER ET PROMOUVOIR
TOUS LES TALENTS DE DEMAIN



REGION
Nouvelle-
Aquitaine



BTS MCO MANAGEMENT COMMERCIAL OPÉRATIONNEL

QUALITÉS REQUISES

- Dynamisme
- Ouverture d'esprit
- Rigueur
- Motivation
- Prise d'initiative
- Sens de l'organisation
- Goût pour la communication
- Goût du contact
- Capacité d'intégration
- Esprit d'équipe
- Esprit d'initiative
- Esprit d'entreprise.
- Autonomie.

CONDITIONS D'ÉTUDES

- ✓ Un bâtiment est dédié aux étudiants des sections de techniciens supérieurs.
- ✓ L'accueil à l'internat est possible en fonction des places disponibles.
- ✓ Préparation individualisée aux épreuves des examens.



STAGES

La formation professionnelle comporte 2 stages en entreprise d'une durée totale de 16 semaines sur les deux années, à finalités distinctes

1^{ère} année :
la maîtrise du métier
2^{de} année :
la conception et la réalisation d'un projet de développement en unité commerciale



MÉTIER ET SECTEURS D'ACTIVITÉ

- Entreprises industrielles
- Entreprises commerciales
- Prestataires de services : banques ; assurances ; agences immobilières ; transport....
- Unité de commerce électronique

FORMATION
INITIALE

OU EN
ALTERNANCE



POURSUITES D'ÉTUDES

- Licence professionnelle en banque, commerce, distribution, assurance, immobilier, management des organisations (IUT de Brive)
- Ecole supérieure de commerce ou dans toute autre formation complémentaire au BTS.

Formations CCI - Corrèze

- Responsable de distribution,
- Responsable de développement commercial,
- Responsable commercial international.

CARRIÈRES

- Négociateur
- Courtier
- Conseiller commercial
- Chef de projet